



# “PROJET 100”

## Agrégation des conseillers en entrepreneuriat

ENTREPRENARIAT MAROC -  
AFRIQUE

Septembre 2021

# Module 2: Finance

- **Attentes des entrepreneurs VS accompagnement des conseillers en entrepreneuriat**
- **TPS de la SMAP, (Technology, Process, & Staff)**
- **Process:**
  - Cartographie de financement,
  - Workflow SMAP FINANCE,
  - Différents devis d'un entrepreneur,
  - Contrat d'accompagnement des entrepreneurs,
  - Business plan,

# Étape 2 d'accompagnement Des entrepreneurs

# Etape 2

## d'accompagnement (1)



### Pour Bénéficier du financement des entrepreneurs (y compris les auto-entrepreneurs); SMAP Finance vous propose :

- Soumettre le dossier de financement avec un business plan pour s'assurer de son acceptation,
- Déterminer les montants à financer pour s'assurer qu'ils ne seront pas revus à la baisse par la banque,
- Présentation de toutes les options de financement,
- Vous préparer à défendre le dossier oralement,
- Profiter efficacement des programmes de financement,
- Rapidité de l'accompagnement et de mise en œuvre,
- Soumettre une réclamation détaillée à Bank Al Maghrib en cas de rejet,
- Bénéficier de l'expérience d'accompagnement de plus de 32 000 projets,
- Bénéficier de nombreux programmes pour soutenir votre commercialisation et votre consommation de la technologie,
- Vous aider à trouver une voiture professionnelle pour le financement,
- Bénéficier des assurances pour votre projet avec des garanties efficaces et des prix compétitifs,
- Nos honoraires sont forfaitaires si votre dossier de financement n'est pas accepté.

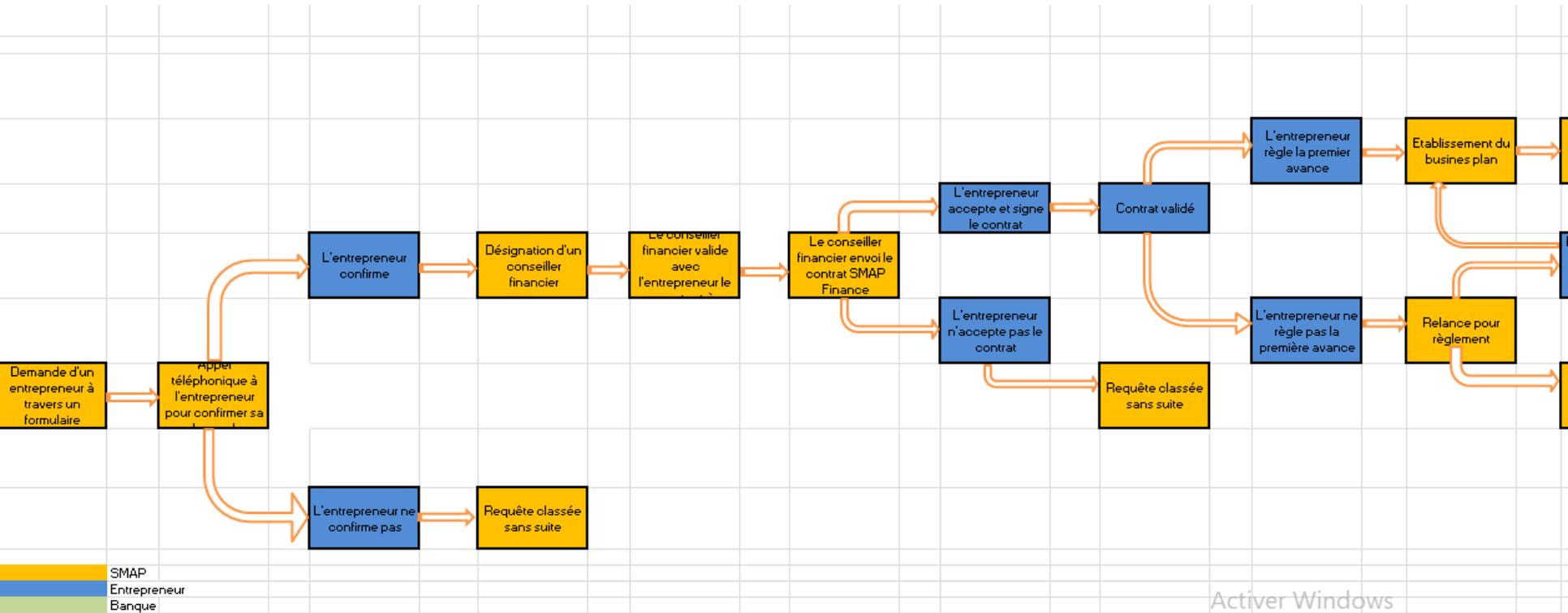
### للاستفادة من تمويل المقاول (بما فيهم المقاول الذاتي) سماع للتمويل تقترح عليكم:

- تقديم ملف القرض بدراسة الجدى لضمان قبوله،
- تحديد المبالغ المطلوب تمويلها لضمان عدم مراجعتها للنقصان من طرف البنك،
- التعريف بجميع التمويلات،
- التهيؤ للدفاع عن الملف شفويا،
- الاستفادة من البرامج التمويلية بشكل فعال،
- السرعة في الموافقة والتنفيذ،
- تقديم شكاية مفصلة لبنك المغرب في حالة الرفض،
- الاستفادة من خبرة مواكبة تزيد عن 32000 مشروع،
- الاستفادة من برامج عديدة لدعم التسويق وإستهلاك التكنولوجيا،
- المساعدة في إيجاد سيارة مهنية للتمويل،
- الاستفادة من تأمين المشروع بضمانات فعالة وضمن مناسب،
- عملنا جزافي في حالة عدم قبول الملف.

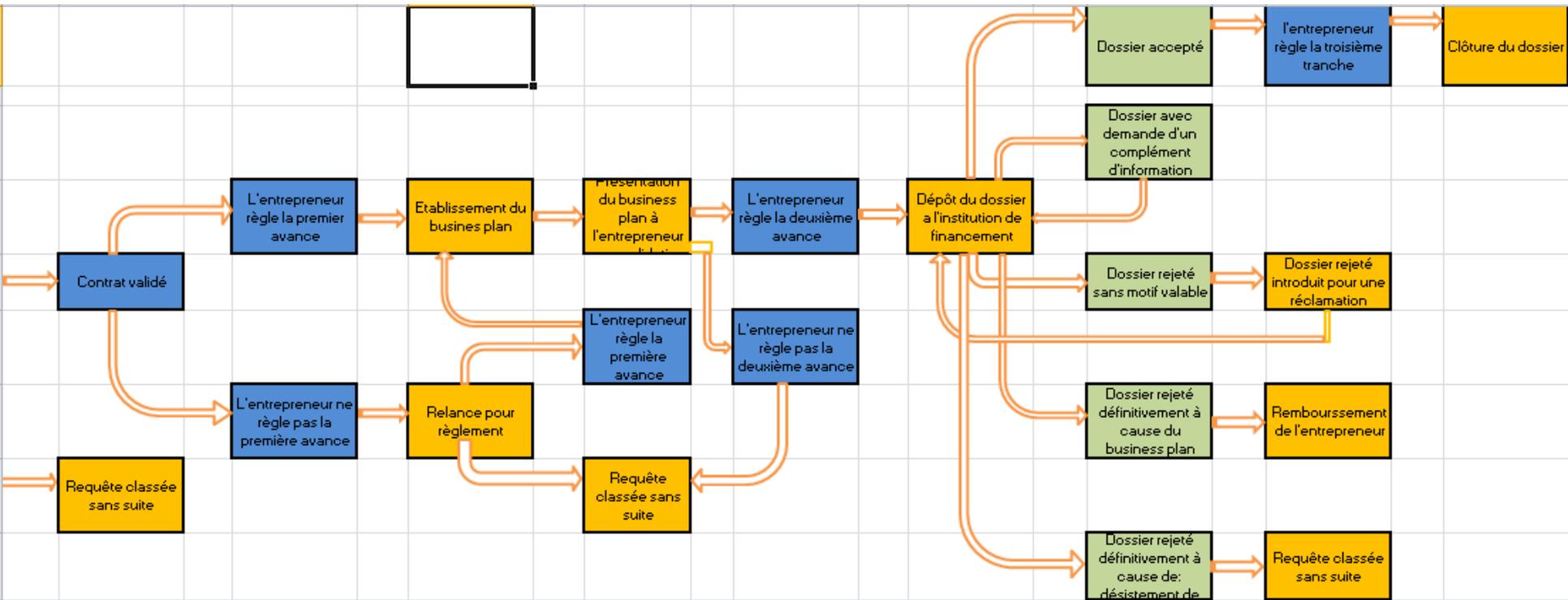
# les différents financements pour un entrepreneur

عمل من طرف 	 Vivalis سلف	 SALAFIN GROUPE BNCE	 إيكدوم EQDOM	 Wafasalaf ديمامعك	قرض من مؤسسات قروض الاستهلاك	
 INMAA نساء	 ATTAWFIQ MICRO-FINANCE	 alAmana MICROFINANCE	 البركة Albaraka		قرض من التمويلات الصغرى	
	 البريد بنك AL BARID BANK	 التجاريف وفا بنك Attijariwafa bank	 BANQUE POPULAIRE FAITE POUR VOUS	 BMCE BANK	قرض عادي من البنوك	
 التجاريف وفا بنك Attijariwafa bank	 BMCE BANK	 CIH BANK	 BANQUE POPULAIRE FAITE POUR VOUS	 البريد بنك AL BARID BANK	 القرض الفلاحي CREDIT AGRICOLE	برنامج انطلاقة (نسبة الفائدة 2%)
 FINANCE - CROISSANCE تمويل - نمو قروض - ائتماني - ضمان CREDIT - CAPITAL - GARANTIE	 Maroc PMe Entrepreneuriat Croissance Compétitivité	 1000 فكرة		 MOUBADARA مبادرة للشباب و المقاولة Pour les Jeunes et l'Entrepreneuriat	قرض شرفي (بدون فائدة)	
 ANAPEC	 anapec	 FINANCE - CROISSANCE تمويل - نمو قروض - ائتماني - ضمان CREDIT - CAPITAL - GARANTIE	 ROYAUME DU MAROC Ministère de l'Intérieur	 المبادرة الوطنية للتنمية البشرية Initiative Nationale pour le Développement Humain	 ROYAUME DU MAROC MINISTÈRE DE LA JEUNESSE ET DES SPORTS	دعم وزارة الشباب والرياضة المملكة المغربية

# Workflow INTILAKA(1)



# Workflow INTILAKA(2)



# Différents devis qu'un entrepreneur peut fournir

Documents		Destination	Usage
Compromis de ventes	Concerne	Local commercial	Professionnel
Contrat de bail		Terrain	
Promesse de location		Appartement ou villa	

Documents		Destination	Usage
Matériel professionnel	Concerne	Tous business	Professionnel
Matières premières			
Bovins, engrais, ruches, semences....			

Documents		Destination	Usage
Aménagement	Concerne	Local commercial	Professionnel
Construction		Terrain	
		Appartement ou villa	

Documents		Destination	Usage
Voiture	Concerne	Tous business	Professionnel
Camion			
Moto			

# Contrat d'accompagnement des entrepreneurs (Rôle de la SMAP)

1	تقديم ملف القرض بدراسة الجدوى لضمان قبوله شكلا ،
2	تحديد المبالغ المطلوب تمويلها انطلاقا من التسعيرات بهدف عدم مراجعتها للنقصان من طرف البنك ،
3	الاستفادة من تمويلات اخرى ،
4	التهيئة للدفاع عن الملف شفويا ،
5	الاستفادة من البرامج التمويلية بشكل فعال ،
6	السرعة في المواكبة والتنفيذ ،
7	تقديم شكاية مفصلة لبنك المغرب في حالة الرفض ،
8	الاستفادة من خبرة مواكبة تزيد عن 32000 مشروع ،
9	الاستفادة من برامج عديدة لدعم التسويق و استهلاك التكنولوجيا ،
10	المساعدة في إيجاد سيارة مهنية للتمويل .
11	الاستفادة من تأمين المشروع بضمانات فعالة و ثمن مناسب ،
12	عملنا جزافي في حالة عدم قبول الملف بسبب دراستنا للمشروع .

يتعهد المقاول على دفع 2% من قيمة القرض اي

.....

درهم

(.....)

لتغطية تكاليف الدراسات وتجهيز ملفات الدعم والتمويل

# Statut d'accompagnement des entrepreneurs (Cas de remboursement et non remboursement)

- إذا لم يقبل طلب التمويل بسبب دراسة الجدوى، تتعهد سماب بإعادة المبلغ المذكور إلى المقاول مع اختتام مبلغ جزافي قدره **150** درهم. إذا تمت إنجاز دراسة الجدوى وتراجع المقاول عن مشروعه بدون سبب، لا ترجع المبالغ المدفوعة. لا يعتبر طلب البنك تسبيقاً جزئياً للمقاول رفضاً للتمويل. يصرح المقاول ان ليست له ديون مستعصية او شيكات غير مؤداة مع مؤسسة بنكية.

# Exemple d'un reçu de paiement



 التجاريف وفا بنك  
Attijariwafa bank

KENITRA , le 28/05/2021  
KENITRA BAB FES

VERSEMENT ESPECES DEPLACE

N/Ref Opération N° : 401682963  
V/Ref :

RECU de BZIT AHMED CIN G543282  
la somme de : Deux cents dirhams  
Montant : \*\*200.00 Dhs  
Compte : 00 0335 X 000000301 Societe moderne d'aptitude professionnelles

Le remettant approuve la conformité du montant porté sur le bordereau

Droit de Timbre payé sur états  
(Déclaration N°87 du 1-3-83)  
débité en compte

Signature du Remettant  
Précédée de la mention « Lu et approuvé »

Signature du Caissier  
Et Cachet de l'agence

0522 22.41.49/29.88.89 - الهاتف: 20.000 - الدار البيضاء - شارع مولاي يوسف - 2 شارع مولاي يوسف - رقم التعريف الإحصائي: 2.098.594.790.00 - برقم رأسمالها 2.098.594.790.00  
01085221 - ص ب 333 - ص ح 92774 - رقم التعريف الإحصائي: 001448789000071 - بوشكس: 22.863/22.864 - ص ب 333 - ص ح 92774 - رقم التعريف الإحصائي: 001448789000071 - بوشكس: 22.863/22.864 - ص ب 333 - ص ح 92774  
S.A. au Capital de 2.098.594.790,00 DH - Siège Social : 2, Bd Moulay Youssef - Casablanca - 20.000  
Tel. : 0522 22.41.49/29.88.88 - R.C. 333 - I.F. 01085221 - C.N.5.5. 92774 - ICE 001448789000071 - B.P. 11.141 - Téléc. 22.863/22.864  
www.attijariwafabank.com

# Mode de règlement

- Si la prestation SMAP est inférieure à 2000 Dhs  
50 % à la signature du contrat 50 % au déblocage du crédit,
- Si la prestation SMAP est supérieure ou égale à 2000 Dhs  
25 % à la signature du contrat, 25% au dépôt du business plan à la banque avec tous les documents 50 % au déblocage du crédit

**Si le porteur de projet est étudiant, chômeur, ou démuni**

- 20 % à la signature du contrat 80 % au déblocage du crédit,
- NB: La dernière tranche est directement payée par la banque et est intégrée dans le programme d'investissement.



## Entrepreneurs

### Identification et références des promoteurs

Promoteur 1				Promoteur 2			
Nom et prénom	Redouan NAJAM			Homme			
N° CIN	PH295423	Tél	0662784534			Tél	
Date de naissance	13/01/1988	Age	34 ans			Age	
Situation familiale	Marié	Nbre enfants	1			Nbre enfants	
Adresse	Tranche 3 NR 1626 Etage RDC HRAWIYINE CASABLANCA						
Adresse MAIL	<a href="mailto:up.technologie@Gmail.com">up.technologie@Gmail.com</a>			<a href="mailto:XXXX@Gmail.com">XXXX@Gmail.com</a>			
Niveau d'études	collège	Domaine	Fabrication de sel			Domaine	
Diplôme	Automatisme industriel						
Expérience profess.	Globale (années)	12	Secteur (années)	16	Globale (années)	Secteur (années)	4
Expérience professionnelle détaillée : poste, organisme, activité, période, durée, ...	Expérience de 12 ans dans la gestion et 4 ans dans la distribution du sel						
Compétences en management: GRH, finance, commercial, informatique	Je dispose d'un large portefeuille de clients demandeurs de sel de table et industriel pour lesquels je distribue présentement des produits importés. Ce projet est une substitution à l'importation et va dans les directives que le Ministère de l'industrie et l'économie numérique implémente après le COVID 19						

### Relations bancaires

Promoteur 1						Promoteur 2							
		Mouvements Cdt (en KDHS)						Mouvements Cdt (en KDHS)					
Banque	N° compte	Ouverture compte	Solde (en KDHS)	2019	2020	OBS	Banque	N° compte	Ouverture compte	Solde (en KDHS)	2019	2020	OBS
CNCA													
BP													
<b>TOTAL COMPTES</b>			0	0	0	0	<b>TOTAL COMPTES</b>			0	0	0	0
<b>TOTAL CREDITS</b>		Encours :	Total échéances mensuelle				<b>TOTAL CREDITS</b>		Encours :	Total échéances mensuelle			

### Surface patrimoniale

Promoteur	Part%	Bien	Référence	Consistance, adresse, affectation	Estimation KDHS
Redouan NAJAM	100	Terrain		1300 m2	500000
Redouan NAJAM	100	Terrain du projet		1000 m2	400000
Redouan NAJAM	100	Société BIT		société qui existe depuis ans dont le C.A est de 3,8 Dhs en 2019	

## Activité et marché

Fabrication des sels raffinés pour les particuliers et les industries

Description de l'activité	Chiffre d'affaires (en DH)										Volumes / Unités de mesure									
	Total		Vente en l'Etat		Production		Vendue		Désignation produits		Quantités		Kilogramme							
	Sel de table	1 500 000										750 000			2					
Sel industriel	1 500 000										750 000			2						
Sel en pastilles	3 000 000										1 500 000			2						

Principaux clients				Principaux fournisseurs			
Dénomination	Ville	% CA	Délai d'encaissement	Dénomination	Ville	% Achats	Délais de règlement
Particuliers	Tout le MAROC	25%		Carrières de sel	Marrakech	50%	
Usines de textiles	Tout le MAROC	25%		Carrières de sel	Souk LARBAA	50%	
Industries agroalimentaires, hôtellerie et centres de dialyses	Tout le MAROC	50%				%	
		%				%	
		%				%	

Caractéristiques du marché et positionnement de l'entreprise		Gestion de la production et des stocks	
Taille du marché, concurrence, évolution	Produit de première nécessité, la concurrence se limite à des importateurs	Organisation, répartition des tâches, optimisation, performance	8 techniciens seront pilotés par un ingénieur en procédé industriel, un ingénieur de qualité veille sur la qualité des produits
Sensibilité au climat, réglementation, environnement	Le produit va être certifié par l'ONSSA et IMANOR pour assurer sa distribution efficace vers les particuliers et les industriels	Gestion des risques: énergie, panne, accidents, évolution de technologie	Le projet sera assuré en multirisque professionnelle avec preste d'exploitation après incendie ou dégâts des eaux, aussi, le personnel sera assuré en accident de travail. La marchandise sera assurée lors de son transport. Il y a pas de risque de pénurie de matières premières.
Positionnement de l'entreprise: prix, qualité, créativité	le prix de la concurrence varie entre 2,3 et 2,6 Dhs le kilogramme, étant un fabricant local, nous allons proposer un prix de 2 Dhs le kilogramme	Gestion des stocks: stock de sécurité	L'usine travaille à flux tendu, elle ne stock que ses besoins en 3 jours. Pour les produits finis, l'usine stock sa commercialisation de 6 jours
Politique des achats		Politique des ventes	
Diversification des Fournisseurs, matières, planification des approvisionnements	La matière première est abondante vue que le MAROC dispose de 3500 km de coté et un climat chaud qui favorise la vaporisation naturelle de l'eau de mer	Diversification du PTF clients, fidélisation des clients (ancienneté clients)	Mes clients principaux sont: Les particuliers, (sel de tables raffinés), Les usines de textiles, les usines agroalimentaires, les centres de dialyses, les hôtels et les unités de productions de l'eau de table.....
Négociation des prix, délais, ristourne, rabais	Nous avons basé notre business plan sur les hypothèses les plus pessimistes en achat de matières premières et prix de ventes	Veille concurrentielle, action marketing, prospection, communication, ...	Mes concurrents sont des importateurs de Espagne, Turquie, Belgique, ou le cout de revient est inéluctablement plus cher
Gestion des aléas: rupture, transport, variation des prix	*	Détermination des objectifs de ventes, recouvrement des créances	Je suis présentement un distributeur du sel importé ou je connais parfaitement mes clients à qui j'accorde un délai de règlement de 60 jours, néanmoins, je n'ai pas enregistré aucun impayé dans mon portefeuille client durant les 4 dernières années.

# Business plan (Trésorerie)

PLAN ANNUEL DE TRESORERIE (Historique récent - 12 derniers mois)															
Montants à renseigner en dirhams															
Nbre de mois renseignés															
12 mois															
date début	01/10/2019	oct-19	nov-19	déc-19	janv-20	févr-20	mars-20	avr-20	mai-20	juin-20	juil-20	août-20	sept-20	Total	Moyenne
Recettes d'exploitation		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Ventes (TTC)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Ventes justifiées dans le compte de l'entreprise														0	0
Autres ventes											0	0	0	0	0
Autres recettes		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dépenses d'exploitation		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Achats (TTC)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Achats justifiés dans le compte de l'entreprise														0	0
Autres achats											0	0	0	0	0
Autres dépenses d'exploitation		0	0	0	0	0	0	0	0	0				0	0
Frais de personnel														0	0
. Salaire/Prélèvement Dirigeant														0	0
. Salaires														0	0
. CNSS														0	0
. Impôts sur le revenu														0	0
Charges externes		0	0	0	0	0	0	0	0	0					0
. Loyer															0
. Electricité															0
. Transports															0
. Voyages														0	0
. Services Extérieurs														0	0
. Autres														0	0
Impôts et taxes (Patente, TU, Enregistrement...)											0	0	0	0	0
Frais de Douanes														0	0
Frais Financiers														0	0
TVA à payer														0	0
CASH-FLOW D'EXPLOITATION (A)-(B)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Ressources hors exploitation		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Emprunts (à terme)														0	0
Augmentation de capital														0	0
Apport en compte-courant														0	0
Autres (recup créances, cessions actifs, rembt TVA, ...)														0	0
Sorties hors exploitation		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Remboursement emprunts														0	0
Dividendes / Remboursement CCA														0	0
CASH-FLOW HORS EXPLOITATION (D)-(E)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CASH-FLOW DE L'ACTIVITE (C)+(F)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Commentaire

Programme d'investissement					
Programme d'investissement	Arrondis		Plan de financement	Montant	%
Achat du terrain	400 000		Autofinancement	2 300 000,00	50%
Construction	600 000		Programme IMTIYAZ	1 344 000,00	29%
Aménagement	400 000		CMT d'investissement	930 000,00	20%
Equipement	2 980 000		Total PF	4 574 000,00	71%
BFR					
Divers et imprévus	100 000				
<b>Total</b>	<b>4 480 000</b>	<b>0,00</b>			
Frais préliminaires					
	Montant				
Frais d'études	50 000				
frais préliminaire	20 000				
Hypothèque					
Honoraires Notaire	24 000				
Frais de Dossier					
Assurance vol et incendie FDC					
Assurance DTC					
AVAL CCG					
<b>Total</b>	<b>94 000</b>				
Travaux d'aménagement					
Aménagement	Mt devis HT	m <sup>2</sup>	cout /m <sup>2</sup>		
Travaux d'aménagement devis STE xxx	400 000	1 000,00	400,00		
Equipements					
Désignation	Prestataire		Montant HT	Montant TTC	
Presse Sel			200 000		
Machine d'emballage			200 000		
Unité de lavage et raffinage			2 380 000		
Transfo électrique			200 000		
<b>TOTAL</b>			<b>2 980 000,00</b>	<b>3 576 000,00</b>	

# Business plan (Exploitation prévisionnelle)

## Exploitation Prévisionnelle

Activité									
Hypothèses CA									
Production par heure	3 000 000								
Nombre d'heure par jour	8								
Production journalière	24 000 000,0								
Production mensuelle (tonne)	624 000,0								
Prix de vente unitaire	2								
C. A Mensuel	1 248 000								
C. A annuel	14 976 000								
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7		
Chiffre d'affaires annuel	6 000 000	8 400 000	10 800 000	12 480 000	13 104 000	13 759 200	14 447 160		
taux d'évolution moyen 5%									
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7		
Achats de consommables	1 500 000	2 100 000	2 700 000	3 120 000	3 276 000	3 439 800	3 611 790		
40% du CA									
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7		
Charges externes									
Electricité, eaux et gaz	390 000	546 000	702 000	811 200	851 760	894 348	939 065		
Emballage et frais divers	60 000	84 000	108 000	124 800	131 040	137 592	144 472		
* avec une évolution de 3%									
	450 000	630 000	810 000	936 000	982 800	1 031 940	1 083 537		
-									
Dotations aux amortissements (Café & Station)	Montant	Taux	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7
Frais préliminaire+Etude	120 000	33%	40 000	40 000	40 000			-	-
terrain+construction+aménagement	1 400 000	5%	70 000	70 000	70 000	70 000	70 000	70 000	70 000
Equipement	2 980 000	20%	596 000	596 000	596 000	596 000	596 000	-	
Amortissement nouveau investissement	4 500 000		706 000	706 000	706 000	666 000	666 000	70 000	70 000
-									
Frais du personnel	Effectif	Salaire net mensuel hors charges sociales	Charges sociales (30% du salaire net)	Total annuel					
Gérant	1	6 000	1 800	93 600					
employés	10	42 800	12 840	667 680					
Frais de personnel				761 280					

## (Compte d'exploitation prévisionnel)

Exploitation Prévisionnelle								
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7	
<b>Impôts et taxes</b>								
Taxe Professionnelle						1 500	1 500	
Taxe service communaux	0	0	0	0	0	0	0	
<b>Total</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1 500</b>	<b>1 500</b>	
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7	
Frais financiers	21 345,00	18 944,00	16 926,00	12 344,00	8 089,00	5 476,00	1 939,00	
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7	
Amortissement capital	159 435	161 836	163 854	168 436	172 691	175 304	178 841	
Frais financiers +amortissement	180 780	180 780	180 780	180 780	180 780	180 780	180 780	
<b>Compte d'Exploitation Prévisionnelle</b>	<b>N+1</b>	<b>N+2</b>	<b>N+3</b>	<b>N+4</b>	<b>N+5</b>	<b>N+6</b>	<b>N+7</b>	
Chiffre d'affaires	6 000 000	8 400 000	10 800 000	12 480 000	13 104 000	13 759 200	14 447 160	
Charges d'exploitation	1 950 000	2 730 000	3 510 000	4 056 000	4 258 800	4 471 740	4 695 327	
Consommables	1 500 000	2 100 000	2 700 000	3 120 000	3 276 000	3 439 800	3 611 790	
Autres Charges Externes	450 000	630 000	810 000	936 000	982 800	1 031 940	1 083 537	
Impôts et Taxes	0	0	0	0	0	1 500	1 500	
Frais du personnel	761 280	761 280	837 408	837 408	921 149	921 149	1 013 264	
Amortissements	159 435	161 836	163 854	168 436	172 691	175 304	178 841	
Frais Financiers	21 345	18 944	16 926	12 344	8 089	5 476	1 939	
Résultat avant impôt	4 050 000	5 670 000	7 290 000	8 424 000	8 845 200	9 287 460	9 751 833	
IS-IR	1 255 500	1 757 700	2 259 900	2 611 440	2 742 012	2 879 113	3 023 068	
Résultat Net	2 794 500	3 912 300	5 030 100	5 812 560	6 103 188	6 408 347	6 728 765	
Cash-Flow	2 953 935	4 074 136	5 193 954	5 980 996	6 275 879	6 583 651	6 907 606	
Amortissement capital	159 435	161 836	163 854	168 436	172 691	175 304	178 841	
	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6	N+7	
Programme d'investissement	-4 574 000,00	2 953 935	4 074 136	5 193 954	5 980 996	6 275 879	6 583 651	6 907 606
<b>TRI</b>				<b>86%</b>				

# Autorisation de versement

**Parfois, la banque AWB demande à l'entrepreneur une autorisation pour verser les honoraires de la SMAP sur le compte de la SMAP, cette autorisation est disponible sur le DRIVE, il suffit de changer:**

- **Le nom de l'entrepreneur,**
- **Le montant à verser,**
- **La date**

## **Autorisation de versement**

Nous soussignés SMAP 'SOCIÉTÉ MODERNE DES APTITUDES PROFESSIONNELLES, représentée par son directeur général M. Anas TAGMOUTI autorisant M Younes ERGUIGUE à effectuer un versement express sur le compte de la SMAP chez ATTIJARI WAFABANK Numéro 0335X000000301 chez l'agence AL HAMD, CASABLANCA la somme de 677 Dhs (Six cents soixante-sept Dirhams)

Fait, à CASABLANCA le 04/08/2021

# un apport chez la banque et comment il est fixé?

- C'est la part de l'entrepreneur qui peut apporter a son projet
- Elle varie selon le risque du projet
- Elle est de minimum de % sauf pour le matériel professionnel < 70000 Dhs

# caractéristiques du financement de l'INDH

- Plafond de l'INDH pour une seule personne (comme auto-entrepreneur = 100 000 Dhs
- Plafond de l'INDH pour une coopérative = 180 000 Dhs
- Apport de l'entrepreneur dans le projet : de 30% à 40 % (c'est à dire pour un projet de 160 000 Dhs, elle est répartie 100000 Dhs INDH/60000 l'entrepreneur)
- Apport de la coopérative dans le projet: 30% à 40%
- (c'est à dire pour un projet de 300 000 Dhs, elle est répartie 180000 Dhs INDH/120000 l'entrepreneur)

# Annonces de financements

Royaume du Maroc  
Ministère de la Culture  
de la Jeunesse et des Sports  
Département de la Jeunesse et des Sports



Direction de la Jeunesse, de l'Enfance  
et des Affaires Féminines

المملكة المغربية  
وزارة الثقافة  
والشباب والرياضة  
قطاع الشباب والرياضة

مديرية الشباب والطول والسنون والنسوية

## إعلان

في إطار برامج منظمة مؤثر وزراء الشباب والرياضة للفرانكوفونية (CONFJES)، خاصة في مجال النهوض بالوضعية السوسيو-اقتصادية للشباب عبر تمويل مشاريع مقاولاتية صغيرة، تعلن وزارة الثقافة والشباب والرياضة - قطاع الشباب والرياضة - عن فتح باب الترشيح لتلقي مشاريع الشباب الراغبين في الاستفادة من برنامج دعم مقاولات الشباب الصغرى، المتروحة أعمارهم ما بين 18 و35 سنة، والمستوفون للشروط التالية:

- ✓ أن يتوفر المرشح (ة) على مؤهلات تساهم في إنجاح المشروع المقترح؛
- ✓ أن يكون المشروع المقاولاتي صغيرا (micro-projet) وكثيرا إدماج المرشح (ة) في الحياة العملية؛
- ✓ أن يكون المرشح (ة) قد سبق له الاستفادة من تكوين في مجال إحداث المقاولات؛
- ✓ أن يتوفر المرشح (ة) على شهادة أو دبلوم محلي كتيمة مضافة للملف؛
- ✓ أن يتوفر المرشح (ة) على إمكانية التواصل باللغة الفرنسية.

وعليه، فعلى الراغبين في الاستفادة من البرنامج المذكور، تحميل وصل مطبوع دراسة الجدوى من الموقع الرسمي للوزارة ([www.mjs.gov.ma](http://www.mjs.gov.ma))، وإرساله عبر البريد الإلكتروني التالي: [djeaf@mjs.gov.ma](mailto:djeaf@mjs.gov.ma) ويعتبر تاريخ 14 يونيو 2020 هو آخر أجل للتوصل بالملفات لكل رسالة إلكترونية تم التوصل بها بعد هذا التاريخ تعتبر لائفة)، متضمنا الوثائق التالية:

1. نسخة من البطاقة الوطنية للتعريف (من الجهتين)؛
2. صورة شمسية حديثة للمرشح (ة)؛
3. طلب الاستفادة من تمويل المشروع موجه للسيد وزير الثقافة والشباب والرياضة؛
4. التوقعات المالية (Devis)؛
5. نسخة من الشهادة أو الدبلوم المهني إذا توفر؛
6. نسخة من شهادة الاستفادة من تكوين في مجال إحداث المقاولات؛
7. مطبوع دراسة الجدوى معبأ.

المبادرة الوطنية للتنمية البشرية  
Initiative Nationale pour le Développement Humain

12 جويلية 2019

## إعلان الترشيح لحاملي المشاريع للاستفادة من برنامج "إدماج"

في إطار المبادرة الوطنية للتنمية البشرية وتفعيلا لمبادرة إدماج لفائدة الشباب الباحث عن الشغل، تعلن ولاية جهة الرباط سلا القنيطرة عن انطلاق فتح باب الترشيحات للاستفادة من الدعم المخصص للأنشطة المدرة للدخل برسم سنة 2019.

يمكن برنامج "إدماج" حاملي المشاريع من التاطير والتكوين والمواكبة القبلية والعديد والدعم المالي للمقاولات المنشأة أو في طور الانشاء من تعاونيات، شركات الاشخاص أو المجموعات ذات النفع الاقتصادي.

### شروط الترشيح

- الجنسية المغربية
- السن : من 18 سنة فما فوق
- حامل لمشروع في طور الإنشاء القانوني أو مسير لمقاول أو تعاونية منشأة قانونيا منذ أقل من سنة.
- مساهمة حامل المشروع في التمويل طبقا للمساطر المعمول بها
- مقيم بعمالة الرباط
- مشروع يحافظ على البيئة.

### ملف الترشيح

- نسخة من البطاقة الوطنية
- جدارة تقنية توضيحية للمشروع حسب النموذج المرفق الذي يمكن تحميله من الموقع الإلكتروني [www.indrabat.ma](http://www.indrabat.ma)
- إعلان عن طلب المشاريع
- الوثائق الأثباتية لدعم المادى المطلوب (بيانات المقايسة)
- الملف القانوني بالنسبة للمقاولات المنشأة
- شهادة التصريح بالتشرف بعدم مراوطة وظيفة بالقطاع العمومي أو الخاص .
- شهادة إدارية لاثبات عدم العمل

### مراحل قبول الترشيح والمواكبة

- سحب ملف الترشيح بكتابة قسم العمل الاجتماعي بعمالة الرباط أو الموقع الإلكتروني [www.indrabat.ma](http://www.indrabat.ma) إعلان عن طلب المشاريع
- اختيار مقابلة المصادقة على المشروع
- اختيار اللجنة التقنية للمصادقة على المشروع
- المواكبة لأجاز دراسة جدوى المشروع
- المصادقة النهائية لتمويل المشروع

تودع ملفات الترشيح بمكتب الضبط بالطابق السفلي بمقر الولاية وذلك الى حدود 31 يونيو 2019.

والي جهة الرباط سلا القنيطرة  
عائشة علال الرباط  
امضاء محمد موهوبية



# Relances de paiement

Le conseiller en entrepreneuriat doit relancer les paiements (Première et deuxième tranche) auprès des entrepreneurs qu'il accompagne 3 fois avec à chaque fois 1 semaine d'intervalle avant de classer sans suite le dossier

**DIVERS**

# Caractéristiques du crédit INTILKA

- Taux d'intérêt 2% dans le milieu urbain,
- Taux d'intérêt 1,75% dans le milieu rural,
- Montant maximal à financer 1,2 MDhs,
- Structure juridique < 5 ans
- Durée de crédit maximale: 7 ans
- Différé : de 3 à 1 an sauf exception

# Quel est le pouvoir du chef d'agence en matière de crédit

- Chez la Banque Populaire : 70 000 Dhs
- Chez autres banques : 50 000 Dhs

# Classement des banques au MAROC

