



“PROJET 100”

Agrégation des conseillers en entrepreneuriat

ENTREPRENARIAT MAROC - AFRIQUE

Septembre 2021

الجمعية الوطنية لتحسيس وتكوين المقاوم الذاتي المحترف

(ج.و.ت.ت.م.ذ.م)

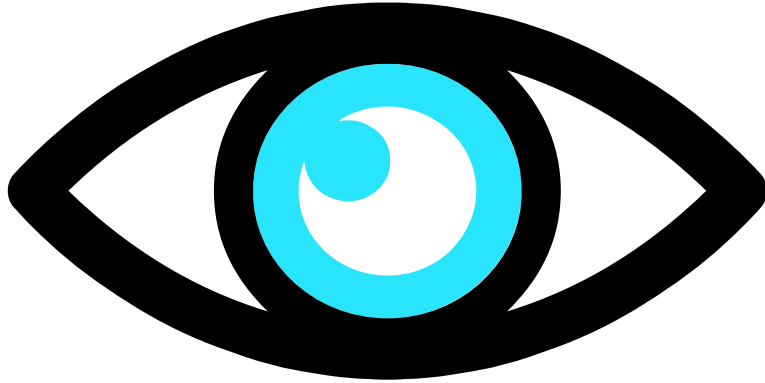
Association Nationale de Sensibilisation et de Formation l'Auto-Entrepreneur Professionnel

[ANASFAEP]



Projet 100
Notre ambition, votre réussite

Vision



***Pour un capitalisme
d'intérêt général et une
économie circulaire***

Site Web: <http://smapmaroc.business.site>

Facebook: smapentreprenariat

Instagram: smapmaroc

Autre site: <http://darm3alem.smapmaroc.com>

Objectifs du projet 100



10 Formations pratiques des conseillers en entrepreneuriat

Sur 3 aspects de l'écosystème TPS
(*Technology, Process & Staff*)



Octroyer 100 projets réels

Pour chaque conseiller afin d'*aiguiser sa formation universitaire par des expériences sur le terrain.*



Enrichissement des programmes existants

Par des soft-skills, *en vue de développer une posture d'un accompagnateur de haut niveau*



Participation à la transition écologique

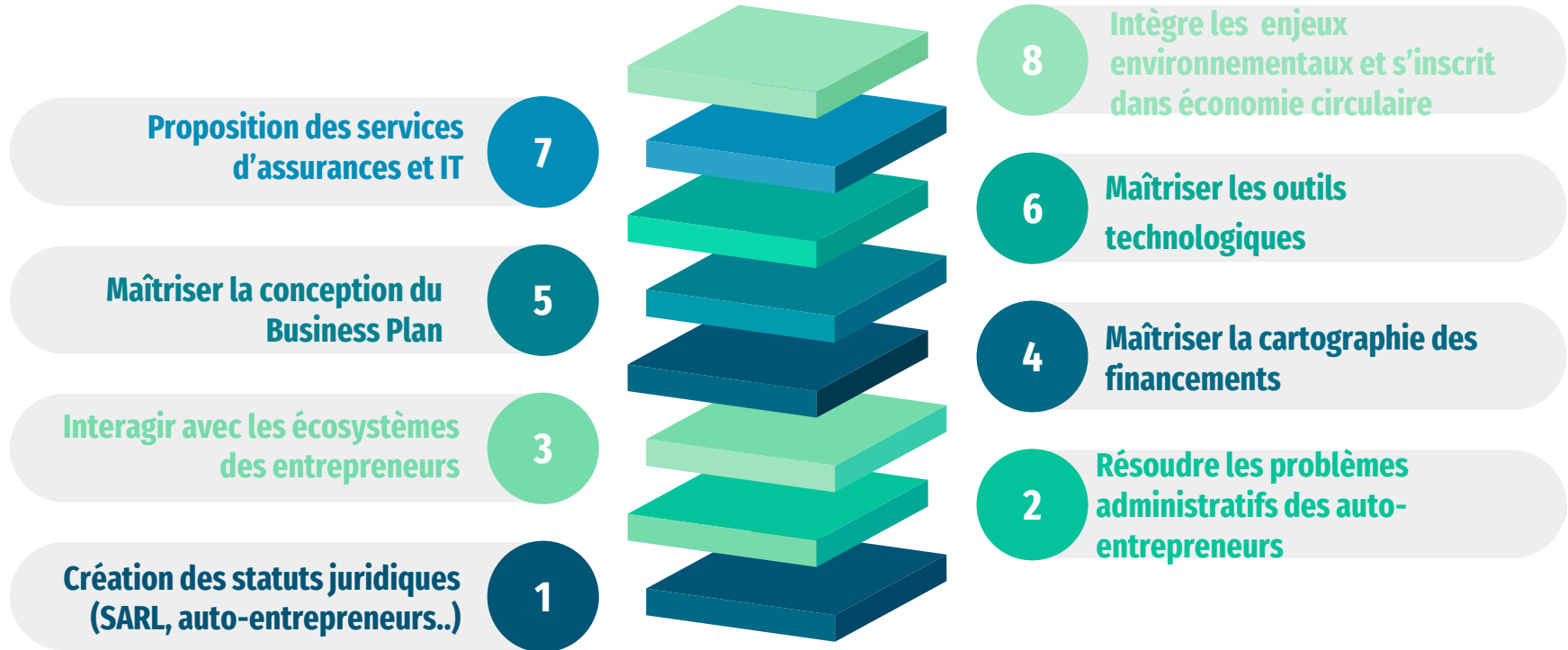
En intégrant les *enjeux environnementaux* et en s'inscrivant dans une *économie circulaire*



Insertion Professionnelle

Des *jeunes* porteurs des projets au sein de l'*Université*

'Projet 100': Acquis des conseillers en entrepreneuriat (1)



Projet 100: Acquis des conseillers en entrepreneuriat (2)

Se doter des meilleures méthodes
et outils

13

Maîtriser l'approche centrée sur la
personnalité du porteur du projet

11

Acquisition et développement du
savoir-être de l'accompagnateur

9



12

Apprécier le rôle du conseiller et
celui de l'accompagnateur

10

Acquisition des compétences
transverses: profilage, Soft-Skills
...

Contenu de la formation professionnelle – T.P.S

T

Technology

- *WhatsApp Business*
- *WhatsSender*
- *CRM/ERP*
- *Recrutement via réseaux sociaux*
- *Calcul de Crédit*
- *Hangouts*
- *Notes Keep*
- *Streak for HR*

P

Process

- *Objectifs / Etapes d'accompagnements*
- *Formes Juridiques des sociétés*
- *Les services juridiques, administratives et comptables relatifs à l'entrepreneur*
- *Cartographie de financement*
- *Contrats d'accompagnement des entrepreneurs*
- *Business plan Validé par les banques*
- *Offres d'assurances et IT*
- *Résumé des Pôles/ des Projets SMAP*

- *Ecosystèmes et projets*

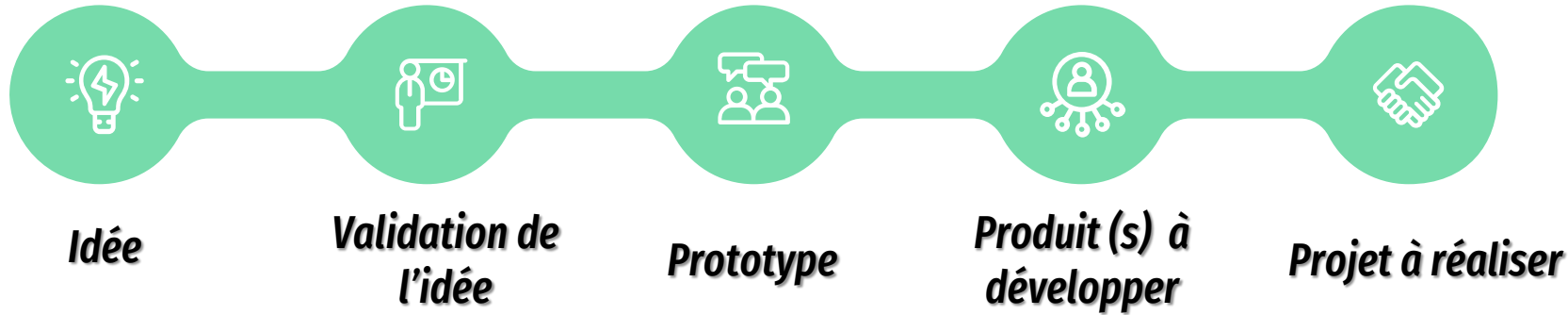
- *Economie circulaire et transition écologique*

S

Staff

- *Objectifs /Processus du «Projet 100»,*
- *Acquis du conseiller en entrepreneuriat du « projet 100 »*
- *Définition d'un conseiller en entrepreneuriat agréé,*
- *Politique Ressources Humaines,*
- *Soft skills,*
- *Réalisations 2020 et Le potentiel des entrepreneurs au MAROC,*
- *L'avenir de l'économie mondiale,*
- *Passerelles et évolution de carrières du conseiller en entrepreneuriat*

Attentes des entrepreneurs **Vs** Conseillers en entrepreneuriat



Faisabilité

- Juridiques,
- Techniques
- Economique, Environnementale

Business Plan

- Etude de marché,
- Rentabilité,
- Adéquation de l'entrepreneur/projet
- Opportunités/projets environnementaux et d'économie circulaire

Ecosystème

- Des conseils concernant le choix du business, Présentation de l'écosystème

Formation

- Une franchise
- Des formations professionnelles et sur l'entrepreneuriat
- Intégration de l'environnement

Conseiller en entrepreneuriat **agr  **

6

Intègre les enjeux environnementaux et s'inscrit dans une économie circulaire

5

Gère le portefeuille entrepreneur à travers un CRM/EEP, Consomme la technologie pour communiquer avec écosystème

4

Propose à l'entrepreneur des couvertures d'assurances et des solutions digitales

3

Etablit le Business plan validé par la banque, et introduit des réclamations en cas de refus de financement et les suit

2

Conseille l'entrepreneur sur le projet : 'Points forts/Points faibles' 'Opportunités /Menaces' et juger l'adéquation 'entrepreneur/projet'

1

Maîtrise du statut de l'auto-entrepreneur et des SARL (création, résolution des problèmes juridiques)

Implémentation de la Stratégie



+



+



+



Modules du Soft Skills

Module 1

- *Conduire un bilan de compétences entrepreneuriales*



Module 2

- *Initiation à la méthode du coaching*
- *La pratique de l'accompagnement/coaching.*



Module 3

- *Profilage des porteurs de projet : initiation à la méthode de l'ennéagramme:*
- *La pratique de l'accompagnement par l'ennéagramme*



Certification



Modules de l'économie circulaire

Module 1

Bienvenus (es) dans le cours

Module 2



Relever le défi de l'économie circulaire,

Mieux trier pour valoriser,



Module 6

Module 3



*Economie de la fonctionnalité ,
quand le produit devient service!*

*Donner une seconde vie aux
produits par la réutilisation,*



Module 7

Module 4



*Eco-concevoir pour améliorer les
performance environnementale.*

*Du déchet à la matière
première,*



Module 8

Module 5



*Prolonger la vie des produits: le
réemploi,*

*Economie circulaire : (re)
Lancez vous!*



Module 9

Etapes d'accompagnement des entrepreneurs

1



- Octroi d'un statut stratégique (auto entrepreneur ou SARL)
- Formations

Sensibilisation et formation

2



- Financement
- Assurance / IT
- Sites Internet
- Véhicules professionnels....

Profiter de l'écosystème

3



Augmentation des revenus par des plateformes digitales

Augmentation de la valeur

Objectifs de l'accompagnement des entrepreneurs

Inclusion économique

- Accès au Marché Formel
- Nouveaux jobs,
- Accès aux financements,
- Accès à la formation

Inclusion sociale

- Assurance Maladie des indépendants
- Retraite,
- Assurance Accident de travail,
- Assurance Responsabilité civile

Inclusion digitale

- Edition des devis et des factures par téléphone,
- Accès aux Boutiques des agrégateurs comme BRICOMA,
- Accès à l'académie digitale des auto-entrepreneurs,
- Accès aux séminaires,
- Accès aux offres des publics et privées,

Inclusion environnementale

- Réponses adaptées aux défis environnementaux locaux,
- Transformation des contraintes en opportunités de développement par l'économie circulaire,
- Mutualisation des moyens et des ressources,
- Valeur ajoutée aux spécificités locales

Augmentation de la valeur

- Augmentation de revenus
- Formations

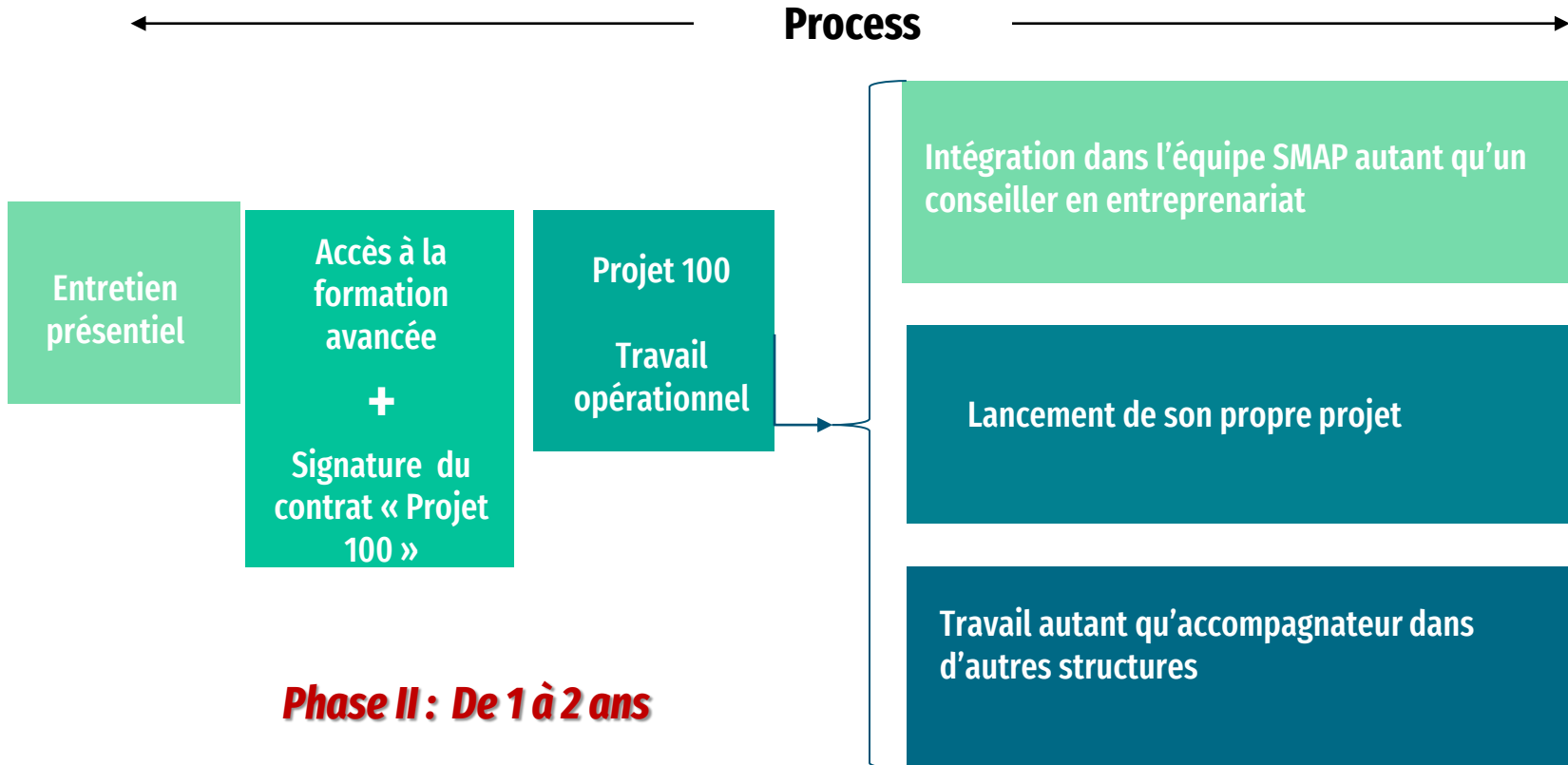


Processus du “Projet 100”- Phase I

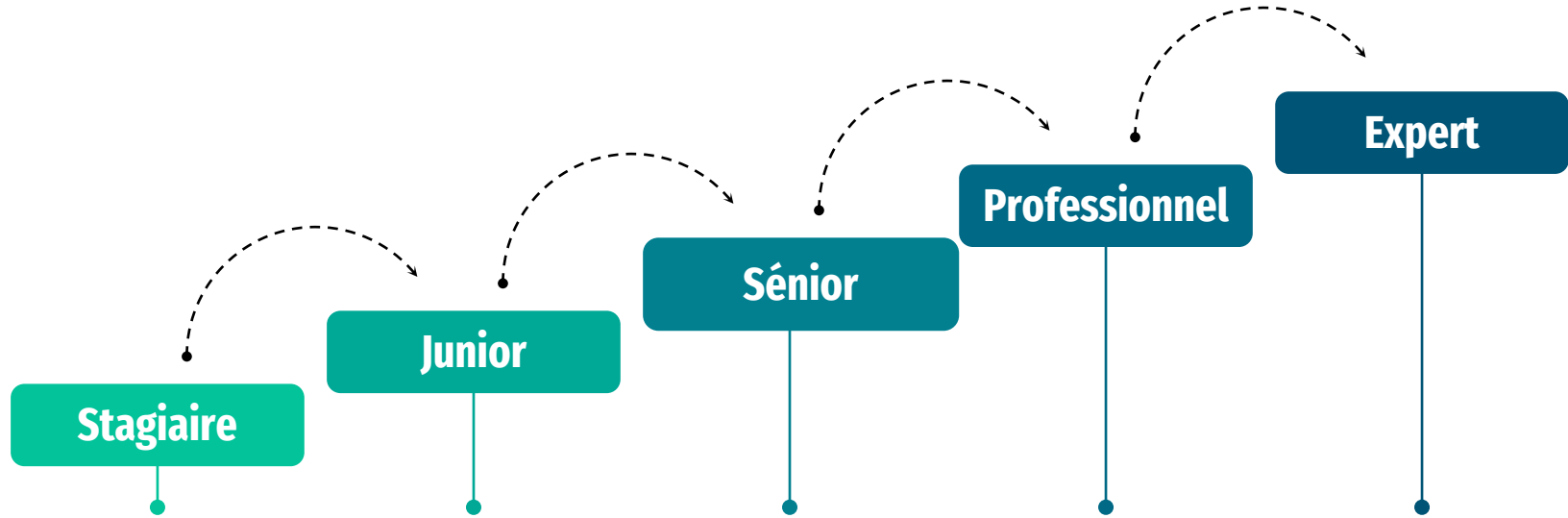


Phase I: de 1 à 2 semaines

Processus du “Projet 100”- Phase II



Evolution de carrières d'un Conseiller en entrepreneuriat



Intérêts pour les partenaires

Valoriser

Le capital humain des conseillers en entrepreneuriat améliorer la qualité de l'encadrement

Proposer

Une catégorie socio-professionnelle (par le sponsor) pour l'accompagner en priorité

Recruter

Des lauréats de haut niveau de formation académique et professionnelle

Normaliser

Le métier des conseillers en entrepreneuriat

Contribuer

A l'économie circulaire et intégrer les enjeux environnementaux

Développer

Des franchises en capitalisant sur le succès des réalisations et créer une bibliothèque des Business Plans

Participer

A l'encadrement de 5 000 projets par université

Encourager

La consommation de la technologie pour un MAROC 5.0

Instaurer

Un pôle d'accompagnement des porteurs de projets au sein de l'université



IKIGAI



Durées des formations et d'accompagnement de 100 Projets (1)

Profil/ Module	Gestion administrative	Finance	Assurance	IT	Ecosystème et projets
Numéro	1	2	3	4	5
Lauréats Master diplômés	2 jours	3 jours	2 jours	2 jours	2 jours
Master M2	2 jours	3 jours	2 jours	2 jours	2 jours
Master M1	2 jours	3 jours	2 jours	2 jours	2 jours

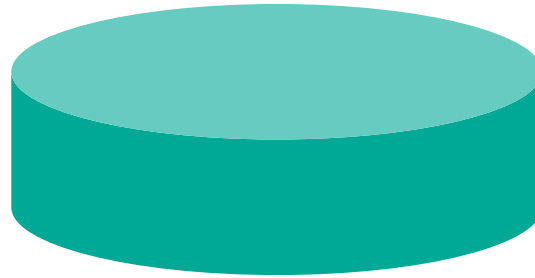
Durées des formations et d'accompagnement de 100 Projets (2)

Profil/ Module	CRM /ERP	Autres outils technologiques	Économie circulaire	Soft Skills	Techniques de communication	Total Formatio n	Accompagnement de 100 Projets
Numéro	6	7	8	9	10		
Lauréats Master diplômés	3 jours	2 jours	4 jours	11 jours	2 jours	33 jours	44 jours
Master M2	3 jours	2 jours	4 jours	11 jours	2 jours	33 jours	10 mois
Master M1	3 jours	2 jours	4 jours	11 jours	2 jours	33 jours	20 mois



Projet 100
Notre ambition, votre réussite

Coût du “Projet 100”



500 000 Dhs pour 50 accompagnateurs soit
10 000 Dhs/ accompagnateur en entrepreneuriat